

# KREDITVERSICHERUNG DREIFACHSCHUTZ FÜR DIE BILANZ

Schweizer Unternehmen vergeben jedes Jahr Milliarden Schweizer Franken Kredit, indem sie Waren liefern und Dienstleistungen erbringen, welche von ihren Kunden nicht sofort bezahlt werden. Sehr grosse offene Debitorenbeträge bedeuten drei Risiken: Das Bonitätsrisiko, das nach sorgfältigen kontinuierlichen Bonitätsprüfungen der Kunden verlangt, hohe Ausfallrisiken in den Büchern und nicht zuletzt fehlende liquide Mittel. Kreditversicherungen und ihre Schwesterprodukte Kautions-, Garantie- und Exportfinanzierungsversicherungen helfen Unternehmen, diese drei Risiken zu managen.

Im 21. Jahrhundert sieht sich die globale Wirtschaft vor die grössten Herausforderungen ihrer Geschichte gestellt. Durch die Globalisierung, die Digitalisierung und das Aufkommen sozialer Netzwerke werden wir mit einem disruptiven Wandel der heutigen Ökonomie konfrontiert. Dieser Wandel bietet einerseits Chancen, gleichzeitig stellt er aber auch eine Herausforderung dar, welche es zu bewältigen gilt.

Heute sind Lieferketten und Absatzmärkte global so eng verflochten, dass Probleme bei Lieferanten oder Zahlungsausfälle bei Kunden zu ernsthaften Bedrohungen für das Unternehmen werden können. Die Covid-19-Krise hat uns dies deutlich vor Augen geführt. Der Lockdown hat drastische Auswirkungen auf die Wirtschaft, Unternehmen und Arbeitsplätze. Die Verschlechterung der Weltwirtschaft schlägt sich direkt in den Unternehmensinsolvenzen nieder. Aktuelle Schätzungen gehen von Steigerungen bei den Insolvenzen von mindestens 25 % in den USA und 19 % in Europa aus. In diesem Umfeld und speziell in stark betroffenen Wirtschaftsbereichen können Kreditversicherungen, richtig eingesetzt, eine wichtige Stütze des Geschäfts und der Bilanz sein.

## KLASSISCHE KREDITVERSICHERUNG

Mit der Kreditversicherung lässt sich die Bilanz Ihres Unternehmens in dreifacher Sicht stärken.

## RISIKOTRANSFER

Die Kreditversicherung bietet Schutz bei Forderungsausfällen aus Warenlieferungen sowie Werks-

und Dienstleistungen mit Zahlungszielen von bis zu 180 Tagen. Die Entschädigungsleistung fliesst bei Zahlungsunfähigkeit sowie auch nach einer festgelegten Frist bei Zahlungsunwilligkeit Ihrer Kunden. Eine Kreditversicherung muss dabei permanent betreut sein, um auf Änderungen reagieren zu können, wie z.B. Kundenannahmerichtlinien/KYC, Compliance, Lieferkette/Grosshändler, Verkaufskonditionen, Zahlungsfristen, Länder-Ratings, Währungsrisiken, Transport, Lagerbedingungen usw.

## KREDITRISIKOMANAGEMENT

Der Kreditversicherer übernimmt die laufende Bonitätsüberwachung Ihrer Kunden sowie, wenn nötig, das Inkasso der offenen Forderungen. Ihr Kreditrisikomanagement wird dadurch besonders bei Kunden in ausländischen Märkten gestärkt, in welchen Sie weniger Erfahrung haben. Wenn Sie dezentral organisiert sind, können wir für Sie ein multinationales Versicherungsprogramm implementieren und führen, damit Sie Ihre Kreditrisiken vor Ort im Auge haben.

## KREDITLINIE

Mit der Kreditversicherung eröffnen sich Ihnen zudem Möglichkeiten, zusätzliche Kreditlinien von Banken und Kreditinstituten zu erhalten. Der Debitorenbestand dient dabei als Sicherheit, die Kreditversicherung schützt vor einem Debitorenausfall. Welche Bedingungen erfüllt sein müssen, damit der Kreditgeber die Versicherung bedingungslos akzeptiert, können wir Ihnen gerne für Ihr Geschäftsmodell aufzeigen. Mit unserem modernen Portfolioansatz lassen sich auch grössere Debitorenbestände einfach versichern.

## LÄNGERE ZAHLUNGSZIELE

Im Investitions- und Projektgeschäft sind die Zahlungsfristen länger als 180 Tage oder es sind bedeutende Vorfinanzierungen für den Verkaufsabschluss nötig. Mit genügend Inlandleistung ist die Schweizerische Exportrisikoversicherung SERV eine starker Partnerin, um diese Risiken günstiger als im Versicherungsmarkt abzusichern. In Ergänzung zu SERV oder bei Grossprojekten arbeiten wir gerne mit Ih-

nen zusammen, um für Sie den gewünschten Versicherungsschutz für Zahlungsfristen von bis zu fünf Jahren zu finden. Neben Lloyd's und dem Londoner Markt kennen wir auch die europäischen Märkte und ihre Teilnehmer sehr genau und finden für Sie die beste Lösung.

#### WIE KESSLER SIE UNTERSTÜTZT

Die Beratung erfolgt durch unsere ausgewiesenen Fachspezialisten für Kreditrisiken und Exportfinanzierung. Neben den klassischen Dienstleistungen als Versicherungsbroker begleiten wir Sie auch in Projekten, im Verkaufsprozess mit einem Grosskunden oder in einer Due Diligence. Als Schweizer Partner von Marsh erbringen wir diese Dienstleistungen weltweit. Zur laufenden Betreuung Ihrer Kreditversicherungen zählen bei uns die kontinuierliche Überprüfung und Verhandlung der Vertragskonditionen, die Überwachung Ihrer Kreditlimiten und – gegebenenfalls – die Unterstützung und Vertretung Ihrer Interessen gegenüber dem Versicherer im Schadenfall.

#### KREDITVERSICHERUNG BLUE LINE

Für Schweizer KMU bietet Kessler mit der Kreditversicherung blue line eine exklusive Lösung, mit welcher Ihr Unternehmen direkten Zugang zum Kreditmarkt erhält. Die Kreditversicherung blue line wurde von Kessler und Tradeplus24 entwickelt, der primäre Risikoträger ist Euler Hermes. Mit dieser Lösung bieten Ihnen drei renommierte Finanzinstitute eine Kreditlinie mit Einheitstarif an.

#### INTERESSIERT? KONTAKTIEREN SIE UNS!

Colin Hunter  
Practice Leader  
Credit & Political Risk Insurance  
T +41 44 387 88 73  
colin.hunter@kessler.ch

Adeline Bourgeois  
Fachspezialistin Special Risks  
Büro Lausanne  
T +41 21 321 60 47  
adeline.bourgeois@kessler.ch

Thomas Stoiber  
Fachspezialist Kreditversicherung  
Büro Zürich  
T +41 44 387 89 39  
thomas.stoiber@kessler.ch

#### ÜBER KESSLER

Kessler ist das führende Schweizer Unternehmen für ganzheitliche Risiko-, Versicherungs- und Vorsorgeberatung. Wir betreuen über 1'000 mittlere und grosse Schweizer Unternehmen aus Dienstleistung, Handel und Industrie sowie der öffentlichen Hand. Dank unserer Expertise in den einzelnen Wirtschaftsbranchen, unseren qualifizierten Mitarbeitenden und unserer führenden Marktstellung leisten wir einen wesentlichen Beitrag zum nachhaltigen Erfolg unserer Kunden. Als verlässlicher Partner begeistern wir sie und eröffnen ihnen durch den sicheren Umgang mit Risiken neue Perspektiven. Gegründet 1915, beschäftigt Kessler heute 300 Mitarbeitende am Sitz

in Zürich und an den Standorten Basel, Bern, Genf, Lausanne, Luzern, Neuenburg, St. Gallen und Vaduz. Als Schweizer Partner von Marsh sind wir seit 1998 Teil eines Netzwerks mit Spezialisten aus allen Gebieten des Risk Management und mit grosser Erfahrung in der Betreuung globaler Versicherungsprogramme. Marsh ist in über 130 Ländern vertreten und der weltweit führende Versicherungsbroker und Risikoberater und Teil von Marsh McLennan (NYSE: MMC).

Weitere Informationen finden Sie unter:  
[www.kessler.ch](http://www.kessler.ch), [www.marsh.com](http://www.marsh.com), [www.mmc.com](http://www.mmc.com).