

SUCHEN SIE EINE NEUE AUFGABE? WIR BIETEN IHNEN EINE IM BEREICH INTERNATIONAL EMPLOYEE BENEFITS.



SALES LEADER INTERNATIONAL EMPLOYEE BENEFITS (IEB)

WAS SIE ERWARTET

Sie sind verantwortlich für die Geschäftsentwicklung von grossen multinationalen Firmenkunden und arbeiten eng mit dem Mercer Marsh Benefits™ Network (MMB) zusammen. Sie sind im steten Austausch und auf Kundenbesuchen mit unserem Sales-Team und den Fachspezialisten für Personalvorsorge, Personenversicherungen und Mobility-Deckungen für Expats. Sie entwickeln Kundenbeziehungen, erarbeiten und setzen Lösungen um und betreuen die Kunden im Rahmen eines globalen Mandates.

WAS SIE MITBRINGEN

Sie haben ein Hochschulstudium mit Weiterbildung im Bereich betrieblicher und/oder Sozialversicherungen bei einem Versicherer oder einer Consulting-Firma. Sehr gute Kenntnisse im Bereich IEB für multinationale Firmenkunden, Expats & Third Country Nationals setzen wir voraus; gute Kenntnisse des CH-Pensionskassen und Personenversicherungs-Marktes sowie Kenntnisse in der Koordination des CH und internationalen Sozialversicherungssystems sind von

Vorteil. In Deutsch und Englisch sind Sie verhandlungssicher. Sie haben Sales-Flair und sind eine engagierte und kommunikative Persönlichkeit. Analytisches und vernetztes Denken gehört zu Ihren Vorzügen.

WER WIR SIND

Kessler ist das führende Schweizer Unternehmen für Risiko-, Versicherungs- und Vorsorgeberatung. Gegründet 1915, beschäftigt Kessler 275 Mitarbeitende am Sitz in Zürich und an den weiteren Standorten Aarau, Basel, Bern, Genf, Lausanne, Luzern, Neuenburg, St. Gallen und Vaduz.

WIE SIE SICH BEWERBEN

Wenn Sie Ihre berufliche Weiterentwicklung längerfristig planen und in einem spannenden Umfeld tätig sein wollen, dann freuen wir uns über Ihre Bewerbung an Christa Signer, christa.signer@kessler.ch.

KESSLER & CO AG, Forchstrasse 95, Postfach
CH-8032 Zürich, T +41 44 387 87 11