

SUCHEN SIE EINE NEUE AUFGABE? WIR BIETEN IHNEN EINE IM BEREICH SALES DEUTSCHWEIZ.



SALES ZÜRICH ODER BERN

WAS SIE ERWARTET

In dieser interessanten und anspruchsvollen Funktion sind Sie für die Gewinnung und Beratung von nationalen und internationalen Grosskunden in ihrem Verkaufsgebiet verantwortlich. Sie akquirieren Neukunden, betreiben aktives Networking bei den zuge teilten Zielkunden und arbeiten eng mit den Kundenberatern zusammen. Ihr Arbeitsort befindet sich in Zürich oder Bern.

WAS SIE MITBRINGEN

Sie weisen eine betriebswirtschaftliche Ausbildung vor mit Weiterbildung im Verkauf. Sie verfügen über langjährige Erfahrung im Sales und in der Beratung von mittleren und grösseren Unternehmungen. Dazu haben Sie sehr gute Kenntnisse des Versicherungsgeschäfts. Ihre Muttersprache ist Deutsch. Englischkenntnisse sind von Vorteil. Wir suchen eine aktive und kommunikative Persönlichkeit mit guten Umgangsformen, einem sicheren Auftreten und Freude am Kundenkontakt. Sie bringen ein gutes Netzwerk im Unternehmensgeschäft mit, sind sehr selbststän-

dig und gewohnt, Kontakte auf höchster Ebene zu knüpfen.

WER WIR SIND

Kessler ist das führende Schweizer Unternehmen für Risiko-, Versicherungs- und Vorsorgeberatung. Gegründet 1915, beschäftigt Kessler 275 Mitarbeitende am Sitz in Zürich und an den weiteren Standorten Aarau, Basel, Bern, Genf, Lausanne, Luzern, Neuenburg, St. Gallen und Vaduz.

WIE SIE SICH BEWERBEN

Wenn Sie Ihre berufliche Weiterentwicklung längerfristig planen und in einem spannenden Umfeld tätig sein wollen, dann freuen wir uns über Ihre Bewerbung an Sandra Müller, sandra.mueller@kessler.ch.

KESSLER & CO AG, Forchstrasse 95, Postfach
CH-8032 Zürich, T +41 44 387 87 11

Weitere Stellen unter www.kessler.ch