KESSLER

Wir beraten sie
Persönlich und verlässlich

Risk Management
Versicherung
Vorsorge

MIT SICHERHEIT VORAUS.

«Mit Kessler können Sie sich ganz auf Ihr Geschäft konzentrieren. Sie haben die Sicherheit, dass wir für Sie und Ihre Risiken die besten Lösungen entwickeln – damit Sie auch im Ernstfall gut aufgehoben sind.»

CHRISTIAN KESSLER UND TOM KESSLER
Managing Partner

An der Seite unserer Kunden	5
Über uns	7
Tätigkeiten	13
Beratung	27
Kunden	31
Internationales Netzwerk	35

An der Seite unserer Kunden

Mit Kessler als Partner sichern Sie sich über 100 Jahre Know-how und Erfahrung. Als langfristig denkendes und stabiles Familienunternehmen leisten wir seit unserer Gründung einen wesentlichen Beitrag zum nachhaltigen Erfolg unserer Kunden – auch für Sie.

Wir begleiten Sie dabei ganzheitlich in den Themen Risikomanagement, Versicherung und Vorsorge. Mit der Expertise in Ihrer Wirtschaftsbranche entwickeln unsere engagierten und qualifizierten Mitarbeitenden für Sie die besten Lösungen und optimieren Ihre Risikokosten.

Durch unsere führende Marktstellung erzielen wir für Sie die besten Ergebnisse und können Sie im Schadenfall aktiv unterstützen – als Schweizer Partner von Marsh weltweit.

Ihre Zufriedenheit und Sicherheit ist unser oberstes Ziel. Dabei begeistern wir Sie als verlässlicher Partner und eröffnen Ihnen durch den sicheren Umgang mit Risiken neue Perspektiven.

Tom Kessler
Managing Partner

Christian Kessler
Managing Partner

Über uns

Auf einen Blick

Kessler ist das führende Schweizer Unternehmen für ganzheitliche Risiko-, Versicherungs- und Vorsorgeberatung.

Wir betreuen über 1'500 mittlere und grosse Schweizer Unternehmen aus Dienstleistung, Handel und Industrie sowie der öffentlichen Hand. Dank unserer Expertise in den einzelnen Wirtschaftsbranchen, dem Engagement unserer qualifizierten Mitarbeitenden und unserer führenden Marktstellung profitieren unsere Kunden von den besten Lösungen und optimierten Risikokosten. Damit leisten wir einen wesentlichen Beitrag zu Ihrem nachhaltigen Erfolg.

Seit 1915
Familiengeführt

350
Expert:innen

Davon 220
FINMA registriert

Fachteams nach
Versicherungssparten

10 Standorte
Hauptsitz in Zürich

>1'500
Unternehmen

aller Wirtschafts-
branchen

97% Kunden-
bindungsrate

Marktleader

130+
Länder

Marsh Netzwerk

Kundenportal
KesslerOnline

Struktur nach
Wirtschaftsbranchen

24/7
365 Tage

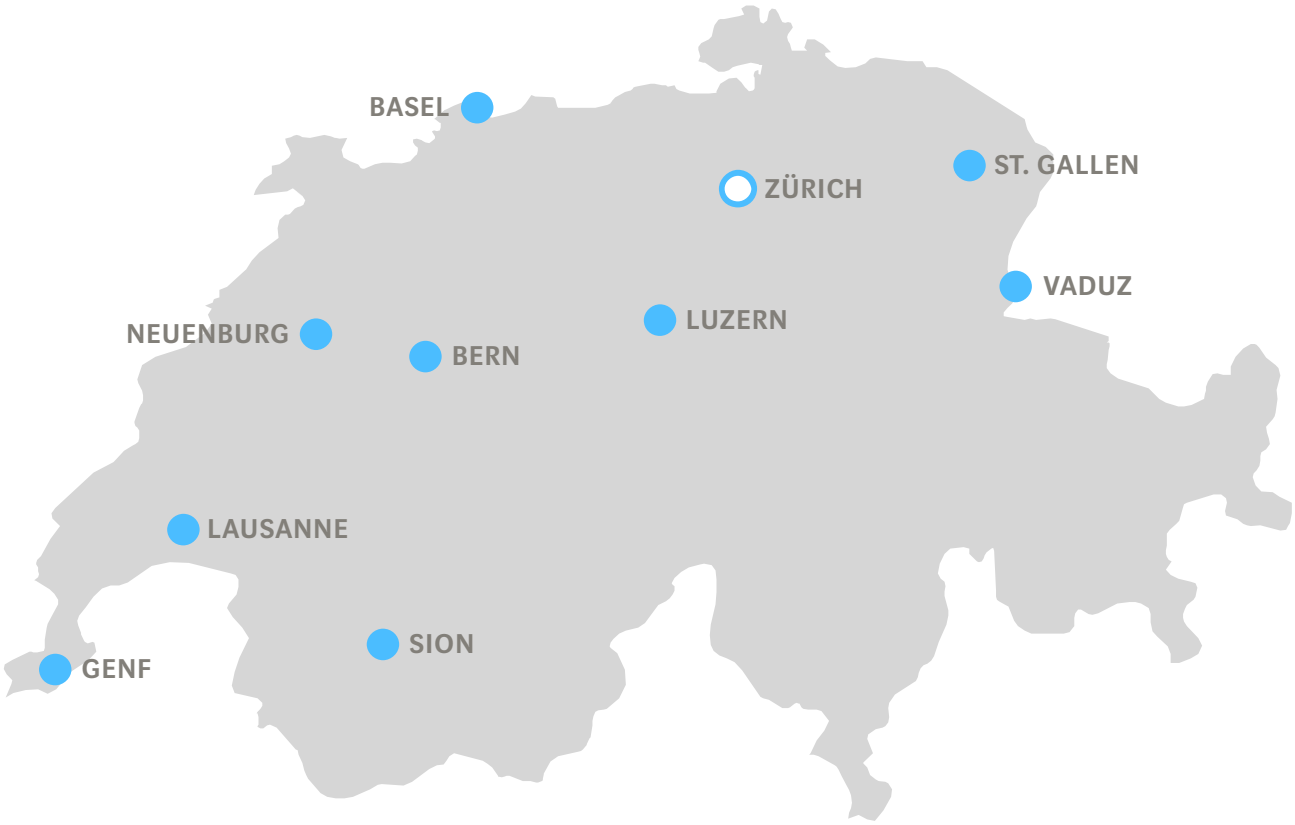
Notfallnummer

Eigenes
juristisches Team

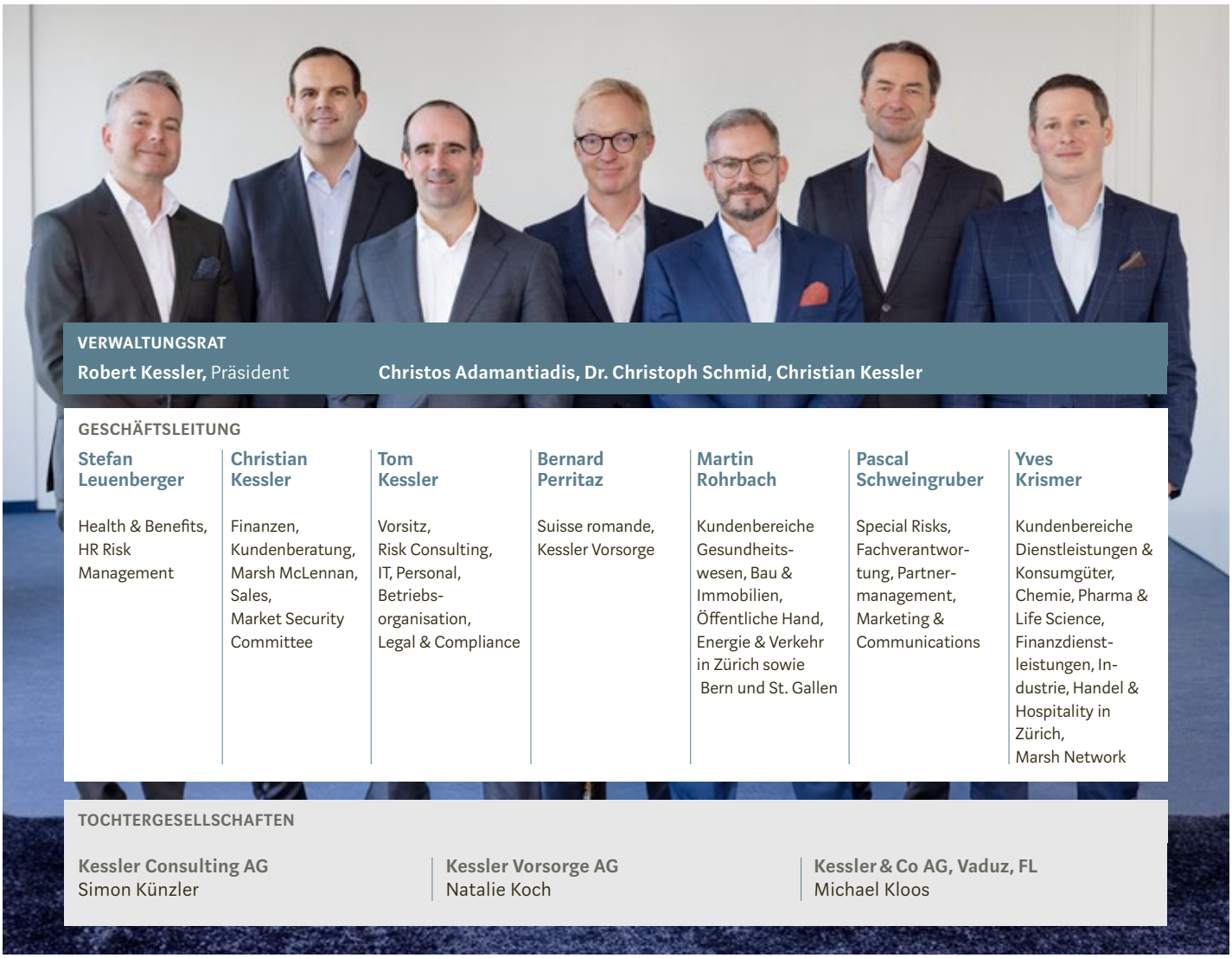
Standorte

PRÄSENT IN DER GANZEN SCHWEIZ

Kessler ist schweizweit vertreten und überall in Ihrer Nähe. Unser Hauptsitz ist in Zürich und wir sind an den Standorten Basel, Bern, Genf, Lausanne, Luzern, Neuenburg, St. Gallen, Sion und Vaduz vertreten.



Management



VERWALTUNGSRAT

Robert Kessler, Präsident

Christos Adamantiadis, Dr. Christoph Schmid, Christian Kessler

GESCHÄFTSLEITUNG

Stefan Leuenberger	Christian Kessler	Tom Kessler	Bernard Perritaz	Martin Rohrbach	Pascal Schweingruber	Yves Krismer
Health & Benefits, HR Risk Management	Finanzen, Kundenberatung, Marsh McLennan, Sales, Market Security Committee	Vorsitz, Risk Consulting, IT, Personal, Betriebs-organisation, Legal & Compliance	Suisse romande, Kessler Vorsorge	Kundenbereiche Gesundheits-wesen, Bau & Immobilien, Öffentliche Hand, Energie & Verkehr in Zürich sowie Bern und St. Gallen	Special Risks, Fachverantwor-tung, Partner-management, Marketing & Communications	Kundenbereiche Dienstleistungen & Konsumgüter, Chemie, Pharma & Life Science, Finanzdienst-leistungen, In-dustrie, Handel & Hospitality in Zürich, Marsh Network

TOCHTERGESELLSCHAFTEN

Kessler Consulting AG
Simon Künzler

Kessler Vorsorge AG
Natalie Koch

Kessler & Co AG, Vaduz, FL
Michael Kloos

Tätigkeiten

Was wir tun

Wir bieten unseren Kunden ganzheitliche Beratung in Risikomanagement, Versicherung und Vorsorge. Wir erarbeiten gemeinsam mit Ihnen die Grundlagen für Ihre Risiko- und Versicherungspolitik und entwickeln massgeschneiderte Lösungen im Risiko-, Versicherungs- und Vorsorgemanagement. Diese Dienstleistungen erbringen wir über sämtliche Risk Practices und dazugehörigen Versicherungsbranchen für Kunden aus allen Wirtschaftsbranchen.

ALLE DIENSTLEISTUNGEN AUS EINER HAND

VERSICHERUNGSBROKING
- Formulierung der Risiko- und Versicherungspolitik
- Optimierung der Risikokosten durch qualifizierten Risikodialog
- Gestaltung massgeschneiderter Versicherungslösungen sowie deren optimale Platzierung
- Optimierung beruflicher Vorsorgelösungen
- Juristische Beratung sowie Begleitung und Unterstützung im Schadenfall
- Reporting und Informationstransfer

DIENSTLEISTUNGEN AUF PROJEKTBASIS
- Enterprise Risk Management
- Business Resilience
- Alternative Risk Financing
- Human Resources Risk Management
- M&A-Transaktionsdienstleistungen
- Analyse von Versicherungsportfolios
- ClaimsExcellence (Dienstleistungen im Schadenfall)

GESCHÄFTSFÜHRUNG UND VERWALTUNG
- Pensionskassenverwaltung
- Captive Management

KESSLER ACADEMY
- Basiskurse für Versicherungsverantwortliche
- Vertieftes Fachwissen für CEO, CFO, CRO sowie HR Manager

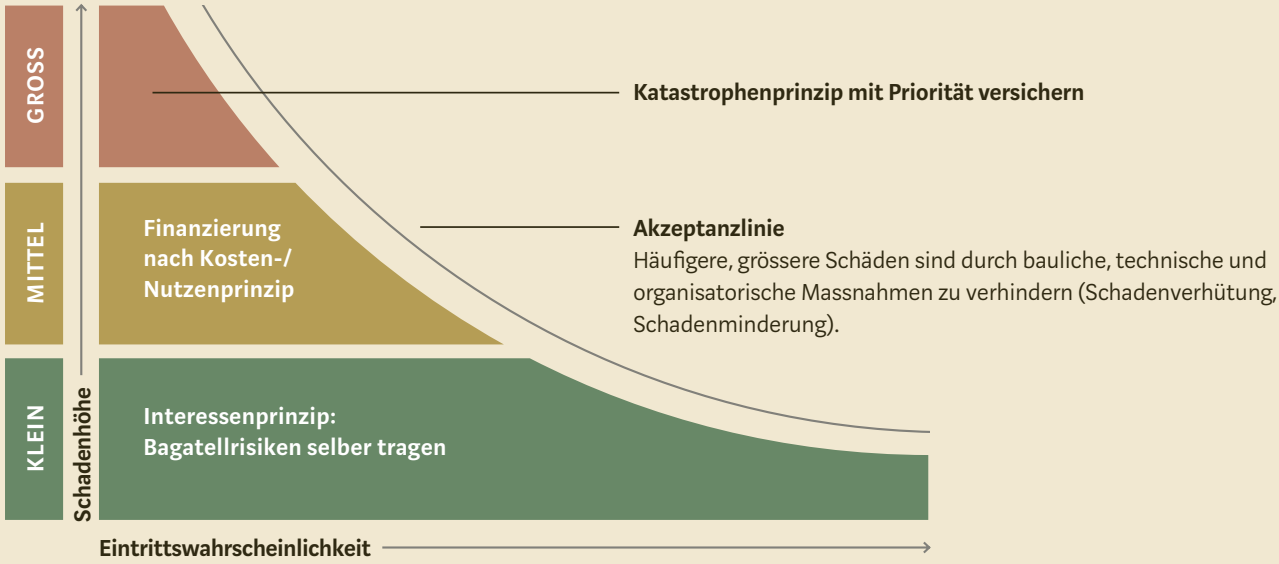
Versicherungsbroking

RISIKO- UND VERSICHERUNGSPOLITIK

Ein ausgewogenes Risikomanagement unterstützt beim Erreichen der Unternehmensziele. Mit der Erarbeitung der individuellen Risiko- und Versicherungspolitik schaffen wir ein hohes, wirtschaftlich sinnvolles Mass an Sicherheit.

OPTIMIERUNG DER RISIKOKOSTEN

Wir helfen Ihnen, eine firmenspezifische Risiko- und Versicherungspolitik für Ihr Risikoprofil zu entwickeln. Eine professionelle Risk-Management-Beratung setzt eine detaillierte Risikoerkennung und -einschätzung voraus. Im qualifizierten Risikodialog erfassen wir gemeinsam mit Ihnen systematisch Ihre Risiken und führen einen bewussten Entscheid im Umgang mit den versicherbaren Risiken herbei. Das Ergebnis halten wir in einer digitalen Checkliste fest. Dies ermöglicht Ihnen die ideale Balance zwischen Prävention, Versicherung und dem Selbsttragen der Risiken. So raten wir, auf die Versicherung von häufigeren Kleinschäden zu verzichten. Priorität haben die seltenen Schadensereignisse, die grosse finanzielle Verluste verursachen (Katastrophenprinzip). Unser Ziel ist, die Summe aller Risikokosten für Sie zu optimieren.


GROSS
MITTEL
KLEIN
Schadenhöhe
Katastrophenprinzip mit Priorität versichern
Finanzierung nach Kosten-/ Nutzenprinzip
Akzeptanzlinie
Häufigere, grössere Schäden sind durch bauliche, technische und organisatorische Massnahmen zu verhindern (Schadenverhütung, Schadenminderung).
Interessenprinzip: Bagatellrisiken selber tragen
Eintrittswahrscheinlichkeit

Versicherungsbroking

GESTALTUNG VON VERSICHERUNGSLÖSUNGEN

Wir gestalten massgeschneiderte Versicherungslösungen und platzieren die Deckungen im Versicherungsmarkt. Wir überprüfen periodisch die Veränderungen an Ihrem Risikoprofil sowie die Qualität Ihrer Versicherungslösungen vor dem Hintergrund der Innovationen und Veränderungen im Markt und nehmen entsprechende Anpassungen vor. Wir unterstützen Sie auch im Schadenfall bei komplexen Fragen und vertreten Ihre Interessen beim Versicherer. Als ungebundener Vermittler können wir uns voll und ganz für Sie einsetzen.

BESSERE KONDITIONEN

Unsere hoch qualifizierten Fachspezialistinnen und -spezialisten mit ihren fundierten und detaillierten Marktkenntnissen platzieren Ihre Risiken bestmöglich am Markt. Dank unserer führenden Marktstellung als grösster ungebundener Versicherungsbroker verhandeln wir für Sie bessere Versicherungsbedingungen und attraktivere Konditionen. Sie profitieren von unserer Einkaufskraft und dem grossen Fachwissen in Ihrer Wirtschaftsbranche.

OPTIMIERUNG BERUFLICHER VORSORGELÖSUNGEN

Unternehmen benötigen solide und finanzierbare Vorsorgelösungen, um qualifizierte Mitarbeitende zu finden und langfristig halten zu können. Wir unterstützen bei der Wahl der Organisationsform der Personalvorsorge und der Gestaltung der Vorsorgeleistungen im obligatorischen und überobligatorischen Bereich, abgestimmt auf die übrigen Sozialversicherungen. Wir begleiten die paritätische Vertretung der Unternehmen und unterstützen in der Kommunikation gegenüber den Mitarbeitenden.

JURISTISCHE UNTERSTÜTZUNG

Wir begleiten Sie mit juristischem Know-how in allen Versicherungsfragen. Unsere spezialisierten Juristinnen und Juristen beraten bei komplexen Schadenfällen und vertreten Ihre Interessen beim Versicherer. Auch überprüfen wir die Formulierung von AGB, damit diese mit der gesetzlichen Haftung und den Haftpflichtversicherungen korrespondieren.

PLATZIERUNGSPROZESS

Der klare Platzierungsprozess ist die Basis für das Aushandeln attraktiver Versicherungslösungen mit qualitativ hochstehender Deckung, für das Vermeiden von Deckungslücken und für die Vorbereitung auf mögliche Schadenfälle. Mit der Platzierung der Versicherung beginnt für uns die eigentliche Betreuung des Versicherungsportfolios. Dabei verstehen wir unsere Dienstleistung als Kreislauf. Unser Team verwaltet Ihr Versicherungsportfolio sorgfältig.

ANALYSE	PLANUNG	PLATZIERUNG	IMPLEMENTIERUNG	DAY-TO-DAY-SERVICE
Interne Strategie, Massnahmen und Datensammlung	Präsentation der Marktstrategie	Verhandlung mit Versicherern, unterstützt durch unsere Marktstärke	Ausstellung der Policendokumente und Versicherungs-zertifikate	Kontinuierliche Risikoevaluation
Identifikation der Risiken	Aufzeigen verschiedener möglicher Deckungsarten	Vergleich der Offerten mit unserer Empfehlung	Unterstützung bei der Prämien-allokation je Geschäftseinheit	Weltweite Koordination von internationalen Programmen
Benchmark-Analyse	Wahl der richtigen Versicherer für alle Risikoarten	Besprechung möglicher Programm-optionen	Festlegung der Schadenmeldungs-abläufe, an Ihre Bedürfnisse ange-passt	Rückmeldung nach Erneuerung sowie ent-sprechende Anpas-sungen
Analyse bestehen-der Versicherungen	Zielvereinbarung und Festlegung des zeitlichen Ab-laufs	Platzierung nach Vereinbarung inkl. Einfordern der Deckungs-bestätigungen	Planung der Erneuerung der Policen	Wissenstransfer, Schadenbegleitung, Anlaufstelle für Risikofragen, juristi-sche Beratung in Versicherungs-fragen

Versicherungsbroking

REPORTING UND INFORMATIONSTRANSFER

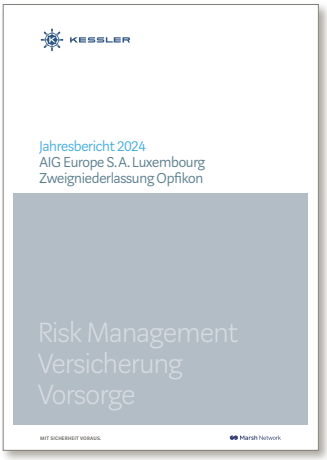
Wir lassen Ihnen regelmässig die wichtigsten Informationen zukommen und halten Sie über Ihre Risiken und Versicherungen sowie die Entwicklungen im Markt auf dem Laufenden.

DIALOG

Wir sind im stetigen Dialog mit unseren Kunden. Wir besprechen jährlich Ihr Risikoprofil und überprüfen die bestehenden Versicherungslösungen. Für anstehende Vertragsverlängerungen gehen wir gemeinsam die Optionen durch und geben fundierte Empfehlungen. Wir diskutieren Benchmarks in der betreffenden Wirtschaftsbranche und erörtern neue Risiken. Wir weisen frühzeitig auf gesetzliche Veränderungen und aktuelle Rechtsprechungen hin und informieren über den Stand der Versicherungs- und Vorsorgemärkte.

JAHRESZIELE

Basierend auf dem Dialog entscheiden Sie über die konkreten Zielsetzungen für die nächsten zwölf Monate. Die zu treffenden Massnahmen beschliessen wir zusammen und halten die Resultate der jährlichen Strategiebesprechung schriftlich fest.



Jährliche Besprechungen, fundierte Beratungen zu den aktuellen Entwicklungen und eine ausführliche Dokumentation bieten Transparenz und Entscheidungsgrundlagen.

Mehr Informationen sowie den Login zu KesslerOnline finden Sie auf unserer Website www.kessler.ch.

ONLINE REPORTING TOOL «KESSLER ONLINE»

Sie können Ihre Policendaten jederzeit über unsere webbasierte Plattform KesslerOnline abrufen. Zudem können Sie elektronische Kopien der Policendokumente einsehen oder Zusammenfassungen der einzelnen Policen abrufen. Via KesslerOnline gelangen Sie auf die digitale Checkliste und haben damit stets den Überblick über die versicherbaren Risiken und deren Bewertung. Der Zugriff auf KesslerOnline erfolgt über unsere Website. Nach erfolgreicher Registrierung ist KesslerOnline auf jedem Gerät mobil abrufbar. So können Sie Ihre Daten unabhängig von Geschäftszeiten oder dem Aufenthaltsort zu jeder Zeit abrufen – einfach und kostenlos.

AUF DEM NEUSTEN STAND

Sie bestimmen die Menge, Tiefe und Frequenz der Informationen, die wir Ihnen zukommen lassen. Im Frühjahr erhalten Sie das «Risk & Insurance Insight», unseren Jahresbericht, im Herbst den «Market View», in welchem die Practice Leader einen Ausblick auf die Entwicklung des Marktes geben. Regionale Anlässe, Roundtable-Diskussionen, Vorträge sowie die Kessler Academy ergänzen das Angebot. Für internationale Themen bieten wir Zugang zu den Portalen von Marsh und Mercer Marsh Benefits (MMB), welche länderspezifische Informationen zu Versicherungspflichten, Usanzen, Versicherern sowie Versicherungssteuern und Versicherungsaufsicht zur Verfügung stellen.

Risk & Insurance Insight und Market View informieren Sie über die Entwicklung von Kessler und die des Versicherungsmarktes.

Zusatzdienstleistungen auf Projektbasis

MEHR ALS VERSICHERUNGSBROKING

Dienstleistungen aus einer Hand sind die Grundlage für umfassende Risikoanalysen und ganzheitliche Versicherungslösungen. Kessler hat das Know-how und die Spezialistinnen und Spezialisten für diese anspruchsvollen Aufgaben. Folgende Zusatzdienstleistungen bieten wir auf Projektbasis an.

ENTERPRISE RISK MANAGEMENT

Enterprise Risk Management ist ein ganzheitlicher, systematischer Ansatz zur erfolgreichen Bewirtschaftung der Unternehmensrisiken. Unser modular aufgebauter und erprobter Good-Practice-Beratungsansatz deckt optimal die Anforderungen von Geschäftsleitungen und Verwaltungsräten.

BUSINESS RESILIENCE

Wir beraten unsere Kunden entlang der gesamten Wertschöpfungskette zur Stärkung der unternehmerischen Widerstandsfähigkeit. Im Zentrum stehen Betriebsunterbrechungs- oder Cyber-Risiken, die erkannt, bewertet und überwacht werden müssen.

ALTERNATIVE RISK FINANCING UND BUSINESS ANALYTICS

Bei der Optimierung der Gesamtrisikokosten, durch die optimale Kombination von Risikotransfer und Risikoeigenfinanzierung, sind Alternative-Risk-Financing-Lösungen wichtige Werttreiber. Wir beraten Sie sowie bieten Machbarkeitsstudien z. B. für strukturierte Wetterlösungen oder Captives an.

HUMAN RESOURCES RISK MANAGEMENT

Personalrisiken sind ein wesentlicher Teil der Unternehmensrisiken. Wir analysieren diese und bieten Beratungsdienstleistungen in HR-Prozessen, HR-Controlling und HR-Strategie sowie im Betrieblichen Gesundheitsmanagement (BGM) verbunden mit Kostenoptimierungen in den Personenversicherungen.bieten Beratungsdienstleistungen in HR-Prozessen, HR-Controlling und HR-Strategie sowie im Betrieblichen Gesundheitsmanagement (BGM) in Verbindung mit Kostenoptimierungen in den Personenversicherungen.

M&A-TRANSAKTIONSDIENSTLEISTUNGEN

Wir unterstützen Sie in sämtlichen Versicherungsbelangen im M&A-Prozess, unabhängig davon, ob Sie als Käufer oder Verkäufer agieren – von Insurance Due Diligence bis zum Transfer von Risiken aus dem Kaufvertrag und der Begleitung bei der Integration oder dem Wiederverkauf. International arbeitet unser M&A Team eng mit unserem Network Partner Marsh zusammen.

Geschäftsführung und Verwaltung

GESCHÄFTSFÜHRUNG UND VERWALTUNG VON PENSIONSKASSEN

Kessler Vorsorge, eine Tochtergesellschaft von Kessler, ist seit vielen Jahren ein Referenzunternehmen in der Verwaltung von Pensionskassen. Wir beraten und begleiten Sie umfassend oder punktuell – von der teilweisen bis zur vollständigen Übernahme der Führung von Pensionskassen sowie der technischen, administrativen und buchhalterischen Verwaltung.

Unser Team von 25 erfahrenen Spezialistinnen und Spezialisten an den Standorten Lausanne und Zürich verfügt über spezifische Kenntnisse in allen Aktivitäten einer Pensionskasse.

CAPTIVE MANAGEMENT

Für Captives in der Schweiz übernehmen wir alle Aufgaben: von der Gründung und Lizenzierung über die umfassende Geschäftsführung bis hin zu den aktuariellen Tätigkeiten. Kessler Consulting arbeitet seit vielen Jahren erfolgreich mit Marsh Captive Solutions zusammen. Gemeinsam verfügen wir über umfangreiche lokale und globale Fachkompetenzen und Ressourcen und decken diesbezüglich alle Kundenbedürfnisse ab.

Weitere Dienstleistungen

ANALYSE IHRES VERSICHERUNGSPORTFOLIOS

Anhand Ihres Risikoprofils und unserer Markterfahrung überprüfen wir Ihre Versicherungen und halten die Resultate in einem Bericht fest. Bei der Besprechung der Analyse-Resultate zeigen wir Ihnen das Potenzial für kurzfristige sowie auch zukünftige Optimierungen auf. Dabei gehen wir auf Deckungslücken, Doppelversicherungen und Unterversicherungen ein und geben einen Benchmark zu den Kosten im Vergleich zu unserem Portfolio.

CLAIMS EXCELLENCE

Bei einem grösseren Schaden muss das betroffene Unternehmen die nötigen Versicherungsleistungen oft erkämpfen. Unsere Kunden profitieren vom Know-how der Spezialisten bei Kessler, welche deren Interessen gegenüber den Versicherern vertreten und die Schadenabwicklung erledigen.

Dieses Know-how stellen wir Ihnen auch dann zur Verfügung, wenn Sie noch nicht Kunde bei Kessler sind. Auf Projektbasis und ohne Brokermandat übernehmen wir für Sie anscheinend unlösbare Versicherungsfälle. Unsere Dienstleistungen umfassen:

- Unverbindliche Analyse der haftungs- und deckungsrechtlichen Situation
- Erstellung eines Lösungskonzepts
- Führung der Verhandlungen mit den Versicherern
- Gegebenenfalls Prozessfinanzierung

KESSLER ACADEMY

Mit der Kessler Academy bieten wir Entscheidungsträgerinnen und Entscheidungsträgern Gelegenheit, sich in Risk Management, Versicherung und beruflicher Vorsorge weiterzubilden. Damit Sie optimal profitieren, gestalten wir die Kessler Academy individuell für die verschiedenen Funktionen im Unternehmen. So tauschen Sie sich an diesem Tag ganz unter Ihresgleichen aus. Die Gruppengrösse ist auf zwanzig Teilnehmende beschränkt. Unsere Kunden profitieren von Vorzugskonditionen.

Beratung

Persönlich für Sie da

ORGANISATION NACH WIRTSCHAFTSBRANCHEN

Unsere Kunden stehen mit ihren branchenspezifischen Bedürfnissen im Zentrum unserer Arbeit. Unsere Teams von acht bis zwölf Mitarbeitenden sind deshalb nach Wirtschaftsbranchen organisiert und mit deren spezifischen Risiken bestens vertraut. Eine flache Organisationsstruktur und kurze Wege ermöglichen es uns, rasch zu entscheiden und Wissen effizient zu teilen. Die Aktualität, fachliche Tiefe und die Qualität des Versicherungswissens stellen unsere Practice Leader sicher und tragen es in die gesamte Organisation.

Wir bieten so die Gewähr für die besten Lösungen und Ergebnisse rund um alle Ihre Risiken – auch im Ernstfall.

TEAMSTRUKTUR

Ein Kunden-Team besteht aus einer Kundenberaterin bzw. einem Kundenberater sowie mehreren Fachspezialistinnen und -spezialisten. Die Kundenberaterin bzw. der Kundenberater trägt die Verantwortung über das Versicherungsportfolio und ist für alle Risiko-, Versicherungs- und Vorsorgefragen die zentrale Ansprechperson. Die Fachspezialistinnen und -spezialisten bilden die Schnittstelle zwischen Kunden und Versicherungsmärkten und vertreten Ihre Interessen gegenüber dem Versicherer, verhandeln die Konditionen und platzieren Deckungen sorgfältig. Sie kennen die Eigenheiten der unterschiedlichen Wirtschaftsbranchen und verfügen gleichzeitig über vertiefte Expertise in den einzelnen Risikothemen.

SPEZIALRISIKEN

Auch in Spezialrisiken unterstützen wir Sie mit ausgewiesenen Spezialistinnen und Spezialisten:

Organhaftpflicht (D&O) **Cyber-Risiken** **Valoren & Kunst** **Aviatikrisiken & Luftfahrzeuge**
Kredit & Kaution **Produktschutz & Rückruf** **M&A-Transaktionslösungen (W&I)**
Reputationsverlust **Entführung, Erpressung** **Geschäftsreisen** **Expats/Inpats-Lösungen**

Kunden

Kunden

KUNDENBEZIEHUNG

Mit Kessler können Sie sich voll und ganz auf Ihr Geschäft konzentrieren. Dafür garantieren qualifizierte Mitarbeitende, die verlässliche und individuelle Beratung und unser Streben nach langfristigen Beziehungen. Dies und unsere führende Marktstellung geben Ihnen die Sicherheit, dass wir für Sie und Ihre Risiken die besten Lösungen entwickeln und im Schadenfall die besten Ergebnisse erzielen. Unsere Kundenbindungsrate liegt seit vielen Jahren bei über 97%.

KUNDENSTRUKTUR

Von den rund 7'000 führenden Schweizer Privatunternehmen und 500 Organisationen der öffentlichen Hand sind rund 1'500 unsere Kunden. Dies entspricht einer Marktdurchdringung von 20%. Primär sind unsere Kunden mittlere Geschäftskunden. Davon sind rund 1'000 KMU mit bis zu 250 Mitarbeitenden und 500 Unternehmen mit über 250 Mitarbeitenden.

20%
Markt-
durchdringung

45
der Top 100
Unternehmen

97%
Kundenbindungs-
rate

Internationales Netzwerk

Marsh

MARSH – UNSER PARTNER

Marsh ist der weltweit führende Versicherungsbroker und Risikoberater. 45'000 Kolleginnen und Kollegen stehen in über 130 Ländern unseren Kunden bei der Umsetzung von Risiko- und Versicherungslösungen zur Seite. Marsh gehört zu Marsh McLennan, ebenso Mercer, Oliver Wyman, Guy Carpenter und Bowring Marsh, welche alle auch in der Schweiz tätig sind. Zusammen mit Kessler zählt Marsh McLennan in der Schweiz 600 Mitarbeitende.

MARSH IN DER SCHWEIZ

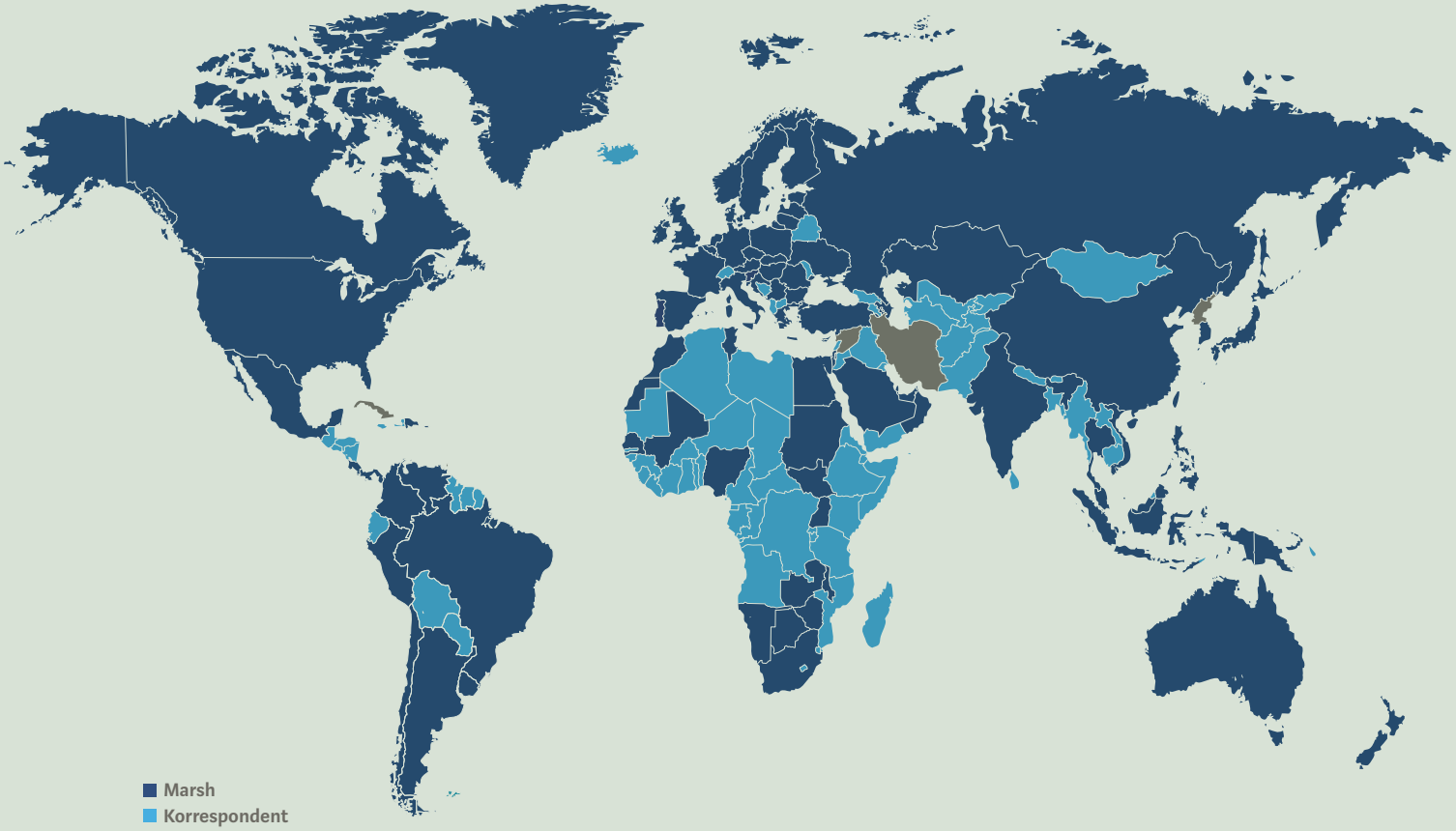
Seit 1998 wird Marsh in der Schweiz durch Kessler vertreten. Damit erhalten unsere Kunden in der Schweiz bei Bedarf neben den durch uns erbrachten Dienstleistungen international auch den Zugang zu allen Ressourcen und Services von Marsh rund um den Globus.

GLOBALER ZUGRIFF AUF DEN VERSICHERUNGSMARKT

Der Schweizer Versicherungsmarkt bietet international kompetitive Produkte und Lösungen von hoher Qualität. Doch manchmal ist der Gang zu den globalen Märkten sinnvoller oder notwendig. Kessler arbeitet eng mit den verschiedenen Marsh Risk Practices sowie mit Bowring Marsh zusammen, um unseren Kunden Zugang zu den Versicherungsmärkten in den globalen Hubs zu geben.

MARSH GLOBAL INSIGHT

Marsh Global Insight ist eine weltweite und umfassende Wissensquelle zu Versicherungen. Es bietet digitale Informationen zu Regulierung und Steuern, Usanzen und neuen Risiken in einem einfach zu bedienenden Kundenportal. Die Länderdaten werden von Axco Insurance Information Services und den lokalen Marsh Teams aufbereitet. Nach der Länderauswahl kann die Versicherungsbranche und das Thema gewählt werden – so finden sich alle Antworten mit wenigen Klicks.


Marsh
Korrespondent

Marsh Network

NETZWERK

Als Schweizer Partner von Marsh sind wir seit 1998 Teil eines Netzwerks mit Spezialisten aus allen Gebieten des Risk Management und mit grosser Erfahrung in der Betreuung globaler Versicherungsprogramme. Dadurch sind wir auf der ganzen Welt für unsere Kunden da.

Wir nutzen das Marsh Network für die lokale Betreuung der ausländischen Gruppenfirmen unserer weit über 150 Schweizer multinational tätigen Kunden. Umgekehrt betreuen wir als Schweizer Partner des Marsh Network ungefähr 750 Tochtergesellschaften ausländischer Firmen in der Schweiz.

AUSTAUSCH VON KNOW-HOW

Neben der gemeinsamen Betreuung unserer Kunden dient das Marsh Network dem Austausch von Know-how. Die Mitarbeitenden von Kessler sind in verschiedensten Risiko- und Industriefachgruppen bei Marsh vertreten. Diese entwickeln branchenspezifische Lösungen, analysieren Gesetzes- und Marktentwicklungen und stellen fundiertes Fachwissen bereit. Damit gewährleisten wir, dass unsere Kunden immer auf dem neuesten Informationsstand sind.

MARSH MULTINATIONAL

Mit einem globalen Netzwerk, effizienten Prozessen und fundierter Marktkenntnis ist Marsh der ideale Partner, um Unternehmen bei der Steuerung der Risiken zu unterstützen, die sich aus Ihrer internationalen Präsenz ergeben. Zusammen mit Marsh Multinational betreuen wir die multinationalen Industrieversicherungsprogramme unserer Kunden und kümmern uns um die Deckungen der Auslandgesellschaften vor Ort. Die Programme steuern wir mit der 2019 neu lancierten Plattform Marsh Global Connect, welche die Betreuung von globalen Versicherungssystemen vereinfacht und vereinheitlicht.

MERCER MARSH BENEFITS

Kessler bietet umfassende Dienstleistungen im Bereich Health & Benefits und kann diese durch das Mercer Marsh Benefits Network international anbieten. International tätige Unternehmen profitieren als unsere Kunden von einem straffen, zentralisierten Ansatz für das Employee Benefits Management weltweit. Kessler ist das Tor zum Global Benefits Management (GBM), wir arbeiten mit modernsten digitalen Tools wie GBM Analytics, Mercer Gold+ und DARWIN.

Sprechen Sie uns an

ZÜRICH (HAUPTSITZ)
Forchstrasse 95
Postfach
CH-8032 Zürich
T +41 44 387 87 11

BASEL
Freie Strasse 35
CH-4001 Basel
T +41 61 263 20 01

BERN
Talstrasse 7
CH-3053 Münchenbuchsee
T +41 31 858 30 30

GENF
Avenue des Morgines 8
CH-1213 Petit-Lancy
T +41 22 707 45 00

LAUSANNE
Avenue de la Gare 44
Postfach 950
CH-1001 Lausanne
T +41 21 321 60 30

LUZERN
Habsburgerstrasse 12
CH-6003 Luzern
T +41 41 410 96 66

NEUENBURG
Rue J.-L. Pourtalès 1
CH-2000 Neuenburg
T +41 32 724 83 50

ST. GALLEN
Fürstenlandstrasse 101
CH-9014 St. Gallen
T +41 27 566 55 11

SION
Place du Midi 24
CH-1950 Sion
T +41 32 724 83 50

VADUZ
Josef Rheinberger Strasse 6
LI-9490 Vaduz
T +423 231 32 32

myclimate neutral Drucksache
myclimate.org/01-23-948950

MIX Papier | Fördert gute Waldnutzung FSC® C016087

KESSLER & CO AG
Forchstrasse 95
Postfach
CH-8032 Zürich
T +41 44 387 87 11
www.kessler.ch

Marsh Network